



Junge Sterne
Junge Sterne
Transporter

AMG

BRABUS

SUZUKI



jung@smart

Vergölst



CLASSIC

jcw
Autovermietung

AUTOERLEBNIS

Das automobiler Servicemagazin der Weitkamp-Gruppe | Nr. 27 | Februar 2022

Weitkamp



SERVICE MIT STERN: Unser Serviceberater Simon Meyer zu Allendorf und das gesamte Nutzfahrzeug-Service-Team stehen für professionellen und persönlichen Service mit Stern.

Die Zukunft im Blick.

Entdecken Sie den neuen kompakten Stomer EQB, tauchen Sie ein in die Welt von Mercedes me, dem digitalen Ökosystem aus dem Hause Mercedes-Benz und erfahren Sie, wie wir das Thema CO₂-Neutralität an unseren Standorten voranbringen.



weitkamp

W Kunden im Fokus: Das Familienunternehmen Thomas Philipps.

Das Unternehmen Thomas Philipps ist ein familiengeführtes Handelsunternehmen mit heute über 250 Märkten in ganz Deutschland und damit der führende Discounter für Haushalts- und Gartenartikel in Deutschland.

Erfolgsstory seit 1986.

Alles begann im Jahr 1986. Thomas Philipps, Vater des heutigen Unternehmenslenkers André Philipps, gründete das Unternehmen als kleinen Sonderpostenhandel mit fünf festen Mitarbeitern und den ersten Märkten in Dinslaken und Geldern. Als im Herbst 1989 die Mauer fiel, wagte Thomas Philipps den Schritt in die neuen Bundesländer und eröffnete in Lübz den ersten Markt im Osten Deutschlands. Eine Entscheidung, die Geschäftsführer André Philipps heute als wegweisend für die weitere positive Entwicklung des Unternehmens ansieht.

Bereits 1993 eröffnete der 50. Thomas Philipps Markt in Falkenberg. Im selben Jahr wurde auch die neue Zentralverwaltung am heutigen Standort in Bissendorf bezogen. 1995 folgte mit der Eröffnung des 100. Marktes in Erkelenz der nächste Meilenstein. Auch im neuen Jahrtausend ist das Unternehmen weiter auf Erfolgskurs, 2003 wurde bereits der 200. Markt in Deutschland seiner Bestimmung übergeben, zudem eröffnete im litauischen Vilnius der erste Markt im europäischen Ausland.

Der Handel war seine Leidenschaft.

Firmengründer Thomas Philipps war mit Leib und Seele ein Kaufmann der alten Schule. Niemand beherrschte das Verhandeln mit Lieferanten und Geschäftspartnern besser als er. Bis zu seinem Ausscheiden hatte er immer einen vollständigen Überblick über das gesamte Sortiment und die Preise. Er war aber auch in vielem ein Vorreiter und Visionär. Bereits 1987 kaufte Thomas Philipps die ersten Waren ohne



DER ANFANG: Eröffnung des ersten Thomas Philipps Marktes am 01.10.1986 im niederrheinischen Dinslaken.

Zwischenhändler aus Fernost. Auch das bis heute bestehende sehr erfolgreiche Modell der selbständigen Marktleiter (siehe auch Interview mit André Philipps auf den Seiten 4 und 5) führte er ein. 2016 zog sich Thomas Philipps



VISIONÄR UND UNTERNEHMENSGRÜNDER: Thomas Philipps.

nach über 30 Jahren aus dem aktiven Tagesgeschäft zurück. Nach längerer Krankheit verstarb er 2019 im Alter von 81 Jahren.

Bereit für die Zukunft.

2016 übergab Thomas Philipps die Geschäftsführung an seinen ältesten Sohn André. Als Juniorchef war André Philipps nahezu in allen Bereichen des Unternehmens zu Hause und so auf die neue Aufgabe bestens vorbereitet. Unterstützt wird der gelernte Sparkassenkaufmann von seinem Sohn Alexander, der inzwischen die Leitung des Geschäftsbereichs Einkauf übernommen hat.

Mit dem Generationswechsel an der Spitze des Unternehmens war der richtige Zeitpunkt gekommen, Weichen neu zu stellen und alte Strukturen aufzubrechen. Unter der Überschrift „Ohne Veränderungen werden wir morgen nicht das sein, was wir heute sind“ rief André Philipps 2020 das Innovations- und Zukunftsprojekt »TP2020« ins Leben. Ziel war und ist es unter anderem, eine moderne und zeitgemäße Kommunikation innerhalb des Unternehmens zu implementieren und so die Potenziale der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter besser nutzen zu können. Auf der Agenda stehen aber auch



FAMILIENUNTERNEHMEN: Geschäftsführer André Philipps mit seinem Sohn Alexander im Foyer des neuen Bürogebäudes in Bissendorf.

Themen wie die Erneuerung der Warenwirtschaftssysteme sowie das Ausloten der Möglichkeiten einer weiteren Expansion. Mit »TP2020«, das André Philipps gerne als Zukunftsweg des Unternehmens bezeichnet, gibt er dem Unternehmen seine eigene Note, aber auch die Richtung vor, die das Familienunternehmen generationsübergreifend weiterhin auf Erfolgskurs hält.

Zahnbürste, Strandkorb und noch vieles mehr.

Die Thomas Philipps Märkte sind heute schon lange keine klassischen Sonderpostenmärkte mehr. Mehr als 70 Prozent des Sortiments sind immer verfügbar. Neben Artikeln des täglichen Bedarfs wie zum Beispiel Lebensmittel zählen auch Gartenmöbel und -zubehör, Elektroartikel, Pflanzen, Spielwaren, Heimtextilien, Schreibwaren und vieles mehr zum Sortiment. Thomas Philipps beliefert seine Märkte in ganz Deutschland über die drei großen Logistikzentren Niemege, Halbe und Melle. Modernste Technik und vollautomatische Hochregallager sorgen dafür, dass die Produkte und Waren schnell und wirtschaftlich umgeschlagen und an die Filialen ausgeliefert werden. Ein weltweites Netzwerk aus Markenartiklern, Produzenten und Lieferanten ermöglicht es Thomas Philipps, ein breites Sortiment mit ständig wechselnden Angeboten zu einem attraktiven Preis-Leistungs-Verhältnis anzubieten.

Nachhaltigkeit leben.

Nachhaltiges und ressourcenschonendes Wirtschaften ist der Teil der Thomas Philipps DNA. So hat es sich das Unternehmen zum Beispiel zur Aufgabe gemacht, die Sonnenenergie zu nutzen und umweltfreundlichen Strom zu erzeugen. Thomas Philipps betreibt auf 19 gewerblich und acht landwirtschaftlich genutzten Eigentumsobjekten Photovoltaik-Anlagen. Dieser Strom reicht aus, um ca. 1.600 Haushalte mit vier Personen ganzjährig mit Strom zu versorgen. Für kurze Strecken zwischen den Standorten der Region setzt Thomas Philipps Elektrofahrzeuge der Marke smart aus dem Hause Weikamp ein, die mit dem über die eigenen Solaranlagen produzierten Strom aufgeladen werden. Darüber hinaus unterstützt Thomas Philipps auch verschiedene Aufforstungsprojekte in Deutschland.

Engagiert für die Gesellschaft.

Schon seit vielen Jahren unterstützt das Unternehmen Thomas Philipps zahlreiche karitative Projekte und Organisationen. Hinzu kommen viele Spenden für Vereine und Hilfsorganisationen, die durch ihre Arbeit das Miteinander in der Gesellschaft fördern und sich für benachteiligte Gruppen einsetzen.

→ www.thomas-philipps.de
→ www.thomas-philipps.info

Interview mit André Philipps und Gewinnspiel auf den Seiten 4, 5 und 6 – bitte umblättern.

Thomas Philipps

IN ZAHLEN

18.000

Das Sortiment von Thomas Philipps umfasst mehr als 18.000 Artikel aus den verschiedensten Warengruppen.

6,4 Mio

In einem Jahr produziert Thomas Philipps mit eigenen Photovoltaik-Anlagen etwa 6.395.600 kWh Strom.

250

Das Unternehmen Thomas Philipps betreibt heute über 250 Märkte in ganz Deutschland.

700

Thomas Philipps beschäftigt heute über 700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Logistik und Verwaltung an fünf Standorten innerhalb Deutschlands.

40 Mio

Im Jahr 2021 besuchten fast 40 Millionen Kundinnen und Kunden die Thomas Philipps Märkte.

3.500

Über 3.500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten in den über 250 Märkten.

279

Die Anzahl der verfügbaren Palettenplätze in allen Thomas Philipps Logistikzentren betragen aneinander gereiht eine Strecke von 279 Kilometern.

150.000

Auf einem 150.000 Quadratmeter großen Grundstück steht das 2005 erbaute Logistikzentrum in Melle, das zweitgrößte Hochregallager Deutschlands.

1.094.530

2021 wurden in den drei Logistikzentren Niemege, Halbe und Melle 1.094.530 Paletten angeliefert.

2.500

Im Thomas Philipps Onlineshop sind zur Zeit bis zu 2.500 Artikel verfügbar.

44.000

Mehr als 44.000 Follower folgen dem Thomas Philipps Instagram-Kanal.

DEUTSCHLANDS ZWEITGRÖSSTES HOCHREGALLAGER: Das 2005 in Betrieb genommene Logistikzentrum im niedersächsischen Melle.



Innenansicht eines Thomas Philipps Marktes heutiger Prägung.



Alexander Philipps (links) neben seinem Vater André Philipps und Jan Christoph Weitkamp (rechts) vor dem neuen 2021 fertiggestellten Bürokomplex in Bissendorf.

W Heute im Interview.

Heute sprechen wir mit dem Geschäftsführer des Thomas Philipps Handelsunternehmens André Philipps.



Geschäftsführer des Thomas Philipps Handelsunternehmens: André Philipps.

Herr Philipps, auf Ihrer Webseite findet sich der Satz „Viele sind überrascht, mit welcher Wertschätzung das Thema Sonderposten bei uns gelebt wird.“ Wie macht sich diese Wertschätzung in der Unternehmensführung und der täglichen Praxis bemerkbar?

Als mein Vater das Unternehmen Thomas Philipps 1986 mit zwei Märkten in Geldern und Dinslaken gegründet hat, basierte das Ge-

schäftsmodell rein auf dem Verkauf von sogenannten Sonderposten. Der Volksmund sagte - auch heute noch - zu dieser Ware oft „Ware, die vom Lkw gefallen ist“. Übrigens um ehrlich zu sein, bei uns ist die Ware nie vom Lkw gefallen. Wir kaufen Artikel beispielsweise von Herstellern, die Produktionsüberhänge haben oder Ware stammt aus Lagerbeständen mit alten Verpackungsgestaltungen oder hat eine kurze Restlaufzeit. Wichtig ist uns hierbei aber, dass wir nur Ware handeln, die immer einwandfrei ist und dem kritischen Blick der Kollegen aus dem Qualitätsmanagement standhält.

Seit der Gründung ist unser Unternehmen aber stark gewachsen und auch das Warengeschäft hat sich stark verändert. Beispielsweise produzieren die heute meist computergesteuerten Produktionsanlagen der Hersteller weniger Ausschuss, Just-in-Time Prozesse gewährleisten eine bessere Warensteuerung und auch die Qualität der Mengenplanung hat sich in den letzten Jahrzehnten deutlich verbessert. Dies führt in Summe dazu, dass deutlich weniger echte Sonderposten für ein Unternehmen unserer Größe relevant sind. Sie können 255 Märkte schlichtweg nicht mit Sonderposten bedienen.

Heute begeistern wir unsere Kunden mit einem zuverlässigen Dauersortiment mit dem Sortimentsschwerpunkt Haushalt und Garten, ergänzt durch ein abwechslungsreiches Aktionsgeschäft. Nichtsdestotrotz: Wir sind auf den Beschaffungsmärkten gut verdrahtet und unser Einkauf versteht sich bestens, den einen oder anderen attraktiven Sonderposten für unsere Kunden „an Land zu ziehen“. Und dieses Geschäft leben wir natürlich deshalb mit einer

besonderen Wertschätzung, da damit das Fundament unseres Unternehmens vor 35 Jahren gelegt wurde.

Alle Ihre Märkte werden nach dem sogenannten Marktleitermodell geführt. Was hat es damit auf sich und was macht dieses Modell aus Ihrer Sicht so erfolgreich?

Unser System der selbständigen Marktleiter ist ein Erfolgsmodell, das es in dieser Form nicht ein zweites Mal gibt. Wir haben dieses System erfunden, um unser starkes Wachstum - gerade nach der Wiedervereinigung in den neuen Bundesländern - zu ermöglichen. Das hätte mit eigenen, festangestellten Marktleiterinnen oder Marktleitern nicht funktioniert. Wir glauben fest daran, dass der selbständige Unternehmer mit entsprechenden Freiheiten und der Möglichkeit, seinen Umsatzerfolg weitestgehend selbst zu bestimmen, für beide Seiten erfolgreicher und zufriedener agieren kann.

Ein großer Vorteil - und das unterscheidet uns vom Franchise-System - ist: Es ist für die Marktleiterin oder den Marktleiter kein Eigenkapital oder eine Kreditaufnahme notwendig. Wir übernehmen die Kosten von der Standortsuche über die Markteinrichtung bis zur Finanzierung der Ware. So minimieren wir das Risiko des Unternehmers vor Ort und sie oder er kann sich auf die Personalführung und die Kunden konzentrieren. Mit diesem Modell haben wir schon vielen jungen und ehrgeizigen Verkaufstalente mit wenig Eigenkapital auf den Weg in eine sehr erfolgreiche Selbständigkeit verholfen.

Bei unserem Besuch in Ihrer Firmenzentrale in Bissendorf ist uns eine Gruppe leuchtender Löwenfiguren aufgefallen? Was hat es damit auf sich?

Die Löwengruppe stammt aus dem Osnabrücker Zoo und wurde auf einer Spendenveranstaltung im November 2021 von uns ersteigert. Mit dem Erlös wird der Zoo und das Projekt »Flügel für die Zukunft« unterstützt. Mit dem Zoo Osnabrück sind wir übrigens seit 2019 als Sponsor verbunden. Wir haben damals eine Patenschaft für das neugeborene Zebrafohlen Franz übernommen.

Aber abgesehen davon: Wir engagieren uns, weil wir glauben, dass es heute wichtiger denn je ist, dass die Privatwirtschaft aktiv wird, benachteiligte Mitglieder unserer Gesellschaft zu unterstützen.

Wir freuen uns, dass wir helfen können und tun dies bereits seit Jahren, indem wir uns für verschiedene Initiativen und Aktionen für den guten Zweck engagieren. Zum Beispiel haben wir letztes Jahr bereits zum dritten Mal unsere Ein-Euro-Spende je verkauftem Weihnachtsbaum für die Aktion »Ein Herz für Kinder« durchgeführt.

2021 wurde Ihre Firmenzentrale in Bissendorf um ein neues modernes Bürogebäude erweitert. Ist Ihr Unternehmen trotz oder gerade wegen Corona auf Expansionskurs?

Unser Unternehmen weist in den letzten Jahren ein stetiges Wachstum auf - dies geschieht nicht nur durch die Erweiterung unseres Filialnetzes, sondern wir wachsen auch auf bestehender Fläche. Dies erreichen wir durch eine permanente Verbesserung unserer Prozesse, ständige Überarbeitung des Sortiments, besseres Marktdesign, attraktive Werbung, Präsenz in den sozialen Medien und vielem mehr. All diese Aufgaben werden von einem kreativen und hochmotivierten Team umgesetzt - in unseren drei Lagerstandorten und in der Zentrale. Und auch dieses Team wächst, daher: Sowohl die Erweiterung in Bissendorf um das neue Gebäude als auch die Modernisierung des Bestandsgebäudes wurden bereits seit längerem beschlossen.

Auch in den Corona-Jahren 2020 und 2021 konnten wir unser Wachstum fortsetzen und haben - sicherlich auch sortimentsbedingt -



Die tierischen Lichtfiguren stammen aus einer Versteigerung zugunsten des Osnabrücker Zoos.

etwas davon profitiert, dass die Verbraucher mehr Zeit zu Hause verbracht und Heim und Garten verschönert haben. Dennoch wünschen wir uns sehr, dass die Pandemie schnell wieder aus unserem Alltag verschwindet.

Wie lange ist Ihr Unternehmen schon Kunde beim Autohaus Weitkamp und welche Dienstleistungen nehmen Sie in erster Linie in Anspruch?

Wir pflegen zum Autohaus Weitkamp eine langjährige Geschäftsbeziehung, das erste Mercedes-Benz Fahrzeug haben wir im Jahr 2011 erworben. Seit 2017 haben wir auch Elektrofahrzeuge der Marke smart als Pool-Fahrzeuge für unsere Mitarbeiter im Einsatz. Neben den Firmen-Pkws sind auch unsere Vito Transporter, von denen wir laufend rund zehn Fahrzeuge im Einsatz haben, in Sachen Service und Werkstatt bei Weitkamp in guten Händen.

Welches sind für Sie die wesentlichen Aspekte, die Sie am Autohaus Weitkamp als Ihrem automobilem Dienstleister vor Ort besonders schätzen?

Natürlich sind Lösungsorientierung, Nähe zum Kunden, ein schneller und flexibler Service und ein gutes Preis-Leistungs-Verhältnis für eine langjährige Geschäftsbeziehung unerlässlich.

Darüber hinaus ist mir persönlich aber wichtig,

dass es auch auf der menschlichen Ebene passt, man sich auf Augenhöhe begegnet und die Chemie stimmt. Wir wissen es zu schätzen, dass wir beim Autohaus Weitkamp immer auf ein offenes Ohr stoßen. Auch wenn es aus Bissendorf etwas weiter ist, der Weg nach Stemwede lohnt sich für uns.

Herr Philipps, vielen Dank, dass Sie sich Zeit für dieses kurze Interview genommen haben.

Das im Oktober 2021 in Betrieb genommene zweistöckige neue Bürogebäude bietet insgesamt 3.100 Quadratmeter Gebäudefläche, in dem 31 Büros Platz finden. Zudem wurden 130 neue Parkplätze geschaffen.

Eine 100 Kilowatt starke Photovoltaikanlage versorgt die Heizung und Klimaanlage mit Energie. Zwei innen verbaut vertikale Grünwände sorgen für ein angenehmes Raumklima.



MACHEN SIE MIT BEIM GROSSEN AUTOERLEBNIS GEWINNSPIEL UND GEWINNEN SIE

EINEN STRANDKORB OSTSEE DELUXE

IM WERT VON 249 €*



Thomas Philipps

Hochwertiger Strandkorb für erholsame
Urlaubsmomente im eigenen Garten

- + Wacholderholz mit Schutzlasur
- + strapazierfähiger Markisenbezug
- + Unterkorb mit Tragegriffen
- + 2 klappbare Tische
- + 2 ausziehbare Fußgestelle

UND SO GEHT'S:

1. Lösungswort vervollständigen.
Ein Bild im Bericht über Thomas Philipps auf den Seiten 2 und 3 gibt einen wichtigen Hinweis.
2. Den ausgefüllten Lösungsabschnitt postalisch an das Autohaus Weitkamp in Stedwede-Levern oder per E-Mail an gewinnspiel@weitkamp.de senden.
Einsendeschluss ist der 14.04.2022.

Lösungswort: In diesem Ort wurde 1986
der erste Thomas Philipps Markt eröffnet

N **K**

Anrede, Titel Vorname, Name

Straße, Nr. PLZ Ort

Telefon E-Mail

Weitkamp Thomas Philipps

Teilnahmebedingungen Gewinnspiel

- 1) Das Gewinnspiel wird durchgeführt von der Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG, Schröttinghauser Str. 23-24, 32351 Stedwede-Levern.
- 2) Teilnahmeberechtigt sind Personen, die das 16. Lebensjahr vollendet haben. Mitarbeiter/innen und ihre Angehörigen der Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG und mit ihnen verbundene Unternehmen sind von der Teilnahme am Gewinnspiel ausgeschlossen. Mehrfachteilnahmen und mit einer von der eigenen abweichenden Identität sind ausgeschlossen.
- 3) Tragen Sie das Lösungswort in die dafür vorgesehenen Felder ein und füllen Sie die Karte vollständig aus. Senden Sie die Karte an die Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG, Schröttinghauser Str. 23-24, 32351 Stedwede-Levern oder einen Scan per E-Mail an gewinnspiel@weitkamp.de. Einsendeschluss ist der 14.04.2022.
- 4) Eine Barauszahlung des Gewinns ist ausgeschlossen. Der Gewinner des Strandkorbes wird per Los ermittelt. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen. Alle Angaben ohne Gewähr. Der Gewinner wird telefonisch oder schriftlich benachrichtigt.

Datenschutzerklärung Gewinnspiel

- 1) Wir verwenden die von Ihnen angegebenen Daten zur Abwicklung des Gewinnspiels, inkl. Benachrichtigung im Gewinnfall, gem. Art. 6 Abs. 1 lit. b DSGVO. Die Daten der Gewinner werden gegebenenfalls mit Bild für eine Veröffentlichung auf unserer Webseite, in unseren Social-Media-Profilen, in unseren Kundenmagazinen und für eine redaktionelle Berichterstattung in Zeitungen verwendet und sofern erforderlich aus steuerlichen Gründen für zehn Jahre gespeichert. Die Daten der anderen Teilnehmer werden vier Wochen nach Abschluss des Gewinnspiels gelöscht. Ohne die Angabe von personenbezogenen Daten kann keine Teilnahme am Gewinnspiel erfolgen.
- 2) Der Verantwortliche im datenschutzrechtlichen Sinne ist die Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG, Geschäftsführer Jan Christoph Weitkamp, Schröttinghauser Str. 23-24, 32351 Stedwede-Levern, Tel. 05745 9211-0, E-Mail: service@weitkamp.de. Unseren Datenschutzbeauftragten erreichen Sie per E-Mail unter datenschutz@weitkamp.de. Weitere Informationen zum Datenschutz, Ihren Rechten inkl. Beschwerderecht bei der Aufsichtsbehörde und die Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten erhalten Sie unter www.weitkamp.de/datenschutz.

* UVP des Herstellers.

W Sind eFuels eine Alternative für eine CO2-neutrale Mobilität?

In der aktuellen klimapolitischen Debatte spielen eFuels zunehmend eine größere Rolle.

Als eFuels („Electricity-based Fuels“) werden synthetisch hergestellte Treibstoffe bezeichnet. Diese werden in einem chemischen Prozess aus Wasserstoff und Kohlendioxid (CO₂) mit Hilfe von Wasserkraft, Windkraft und Sonnenenergie erzeugt. Bei der Verbrennung der eFuels wird soviel CO₂ an die Umwelt abgegeben wie ihr bei der Produktion entnommen wurde, und daher gelten eFuels als klimaneutral.

Welche Eigenschaften haben eFuels?

Die chemischen Eigenschaften von eFuels entsprechen denen herkömmlicher (fossiler) flüssiger Kraft- und Brennstoffe. Sie haben eine hohe Energiedichte und können leicht transportiert sowie gespeichert werden. Diese Eigenschaften ermöglichen es u. a. preisgünstige erneuerbare Energie aus sonnen- und windreichen Gebieten der Welt in Form von eFuels nach Deutschland zu importieren. Die dafür erforderlichen Grenzübergangs-, Speicher- und Versorgungs-Infrastrukturen sind heute bereits vorhanden.

Quelle: efuels-forum.de

Teile der Politik und der Wirtschaft plädieren seit längerem dafür, die einseitige Förderung der E-Mobilität aufzugeben und technologieoffen auch die Entwicklung der eFuels zu unterstützen, um den Hochlauf geeigneter

Produktionsanlagen voranzubringen.

Die Vorteile von eFuels liegen auf der Hand: Schon heute können große Teile des Kfz-Bestandes in Deutschland von circa 58 Mio. Fahrzeugen mit dem Drop-in-Kraftstoff betankt werden und auch die vorhandene Infrastruktur wie zum Beispiel das Tankstellennetz kann problemlos genutzt werden. Der langwierige Aufbau einer Ladeinfrastruktur würde entfallen. Da der Austausch des Fahrzeugbestandes in Deutschland auf Elektromobilität Jahrzehnte dauern wird, könnten eFuels einen wichtigen Beitrag zur Erfüllung der Klimaziele leisten.

Nachteil ist, dass für die Herstellung von eFuels erhebliche Mengen an Ökostrom benötigt werden, die in Deutschland zur Zeit nicht zur Verfügung stehen. Die Herstellung von eFuels ist darüber hinaus sehr kostenintensiv und liegt weit hinter dem Wirkungsgrad der E-Mobilität. Befürworter halten dem entgegen, dass Wind- und Sonnenenergie zum Beispiel in Afrika oder Südamerika in unbegrenztem Maße produziert werden könnten.

Nur eine schnelle Skalierung der Produktionsinfrastrukturen, eine ständige Optimierung der Prozesse und eine Förderung durch die Politik werden dazu führen, dass eFuels mittel- und langfristig in der Betankung von Pkws in Deutschland eine Rolle spielen.

Der erste Schritt für eine Skalierung ist bereits erfolgt. Seit Herbst 2021 errichten der Sportwagenhersteller Porsche und Siemens Energy in Punta Arenas in Chile gemeinsam mit einem Konsortium internationaler Unternehmen die erste kommerzielle Anlage zur Herstellung von eFuels. Nach der Inbetriebnahme einer Pilotanlage noch in diesem Jahr sollen 2026 bereits 550 Millionen Liter eFuels erzeugt werden.

Wie werden eFuels hergestellt?

Die Grundlage zur Herstellung von eFuels sind Power-to-Liquid Pfade, mit denen strombasierte flüssige Kraft- und Brennstoffe unter Verwendung erneuerbarer elektrischer Energie gewonnen werden. Zunächst wird aus entsalztem Meerwasser per Elektrolyse unter Verwendung von erneuerbar erzeugtem Strom grüner Wasserstoff gewonnen, der dann im Fischer-Tropsch-Verfahren oder via Methanolsynthese mit Kohlenstoffdioxid zu einem treibhausgasneutralen flüssigen Kraft- und Brennstoff synthetisiert wird.

Quelle: efuels-forum.de

„Forschungsfreiheit ist ein europäisches Grundrecht und sollte auch beim Thema „Antriebsformen der Zukunft“ Anwendung finden. Niemand kann heute abschätzen, welche alternativen Antriebsformen sich in Zukunft durchsetzen werden. Vor diesem Hintergrund ist es unbedingt notwendig, auch die Entwicklung von eFuels unabhängig von der Entwicklung der Elektromobilität voranzutreiben und auch politisch zu unterstützen. eFuels bieten den Vorteil, dass alle bestehenden Verbrennungsmotoren mit diesem synthetisch und CO₂-neutral hergestellten Brennstoff betrieben werden können und damit der umweltpolitisch fragwürdige Massenaustausch des gegenwärtigen Bestandes an Verbrennungsfahrzeugen vermieden werden kann.“

JAN CHRISTOPH WEITKAMP
GESCHÄFTSFÜHRENDER GESELLSCHAFTER

+ eFuels -

- + Schon heutige Verbrennerfahrzeuge können eFuels tanken.
- + Die bestehende Infrastruktur (zum Beispiel das Tankstellennetz) und die Logistik können problemlos genutzt werden.
- + Vollumfänglicher Ersatz für fossile konventionelle Kraftstoffe und Heizöl.
- + eFuels eignen sich im besonderen Maße auch für die Betankung von Flugzeugen und Schiffen, für die es auch in weiter Ferne keine elektrischen Antriebe geben wird.
- Die Herstellung von eFuels ist zur Zeit noch sehr ineffizient, der Wirkungsgrad ist wesentlich geringer als bei der Elektromobilität.
- Mit eFuels betankte Fahrzeuge stoßen ebenso wie herkömmliche Verbrenner CO₂ und Stickoxide aus und senken damit die Emissionen in Innenstädten nicht in gleichem Maße wie E-Autos.

Mit Mercedes me hat die Zukunft bereits begonnen. Ein Einstieg in zehn Punkten.

Mercedes me verbindet Ihren Mercedes mit Ihrem Smartphone, Ihrem Zuhause und praktischen digitalen Funktionen und Services, die Ihren Alltag erleichtern. So behalten Sie Ihren Mercedes im Auge, auch wenn Sie gerade nicht in seiner Nähe sind. Steuern Sie Fahrzeugfunktionen an, checken Sie den aktuellen Status und bleiben Sie auf dem neuesten Stand. Die neue Generation der Mercedes me Apps ermöglicht Ihnen die komfortable Verbindung mit Ihrem Smartphone. Viel Wissenswertes rund um Mercedes me erfahren Sie hier - kompakt in zehn Punkten für Sie zusammengestellt.

1 Die Mercedes me ID



Der zentrale Zugang zu der Welt von Mercedes me ist Ihre Mercedes me ID. Über Ihre Mercedes me ID melden Sie sich einfach überall an. Nach dem Login können Sie Ihr Fahrzeug mit Ihrem Mercedes me Konto verknüpfen und Ihre Dienste einrichten.

Hier mehr über die Mercedes me ID erfahren.



→ wtkmp.de/mme-id

2 Die Mercedes me Apps

Über drei miteinander gut vernetzte Basis-Apps steuern Sie Ihre Mercedes me Aktivitäten.



Mercedes me App

Über die Mercedes me App behalten Sie Ihren Mercedes immer im Blick. Überprüfen Sie zum Beispiel den aktuellen Fahrzeugstatus: Sind die Fenster und Türen wirklich geschlossen? Stimmt mein Reifendruck? Wie lange reicht die Tankfüllung noch? Ganz auf

Sie eingestellt.

Mercedes me Store App

Hier finden Sie digitale Produkte für Ihren Mercedes – ganz einfach und übersichtlich. Behalten Sie Laufzeiten im Auge, verlängern Sie auf Wunsch Ihre Verträge und finden Sie Neuheiten, die für Ihren Mercedes verfügbar sind.

Mercedes me Service App

Ihr digitaler Assistent in allen Service-Belangen. Damit Ihr Mercedes immer in Topform ist, erinnert Sie Mercedes me Service rechtzeitig an Ihren nächsten Service-Termin. Die Terminbuchung läuft ebenso einfach und schnell: Buchen Sie in der App Ihren nächsten Termin bei Ihrem Mercedes-Benz Partner Autohaus Weitkamp.

Alle Apps sind im Apple App Store und im Google Play Store² erhältlich.



3 Mercedes me connect Basis



Nutzen Sie die Vorteile, die Ihnen Mercedes me connect schon von Haus aus bietet: Um die optimale Wartung kümmert sich Mercedes me ganz automatisch. Per Wartungsmanagement und Fahrzeugferndiagnose werden relevante Fahrzeugdaten sowie Verschleißinformationen an uns übermittelt. Kommt es zu einem Unfall, kann Sie das Kommunikationsmodul Ihres Fahrzeugs automatisch mit der Mercedes-Benz Notrufzentrale verbinden. Dabei werden auch Position und die geschätzte Anzahl an Fahrzeuginsassen übermittelt.

4 Mercedes me connect Dienste

Mercedes me connect erleichtert Ihren Alltag: Reichern Sie das Erlebnis mit Ihrem Mercedes digital an und bedienen Sie über Ihr Smartphone Fahrzeugfunktionen remote oder vor Ort. Verbinden Sie in wenigen Schritten Ihren Mercedes und Ihr Smartphone. Nutzen Sie das volle Potenzial digitaler Unterstützung, um Ladesäulen, Tankstellen oder Parkplätze zu finden.

Navigationsdienste

Moderne Navigation mit Verkehrsdaten in Echtzeit und dynamischer Routenplanung und Parkplatzsuche, mit dem Modul Electric Intelligence werden auch Ladepunkte und Ladezeiten automatisch berücksichtigt. Mit Hilfe von MBUX Augmented Reality blendet das Navigationssystem grafische Navigations- und Verkehrshinweise in Live-Bilder ein. Die Car-to-X-Technologie ermöglicht einen Austausch von Informationen von Fahrzeug zu Fahrzeug in Echtzeit, so wird das Automobil zum Gefahrenmelder.

Remote Park-Assistent

Automatisches Ein- und Ausparken: Behalten Sie entspannt den Überblick, während Sie über die App Ihren Mercedes perfekt platzieren.

Fuel & Pay

Tanken, kontaktlos zahlen und weiterfahren – mit digitaler Bezahlung direkt in Ihrem Mercedes oder per Mercedes me App.



URBAN GUARD Fahrzeugschutz

Rundum-Überwachung für Ihren Mercedes: kann Sie per Mercedes me App vor bösen Überraschungen warnen. Die Schlüsseldeaktivierung bietet zusätzlichen Schutz.

Weitere Dienste entdecken

Mercedes me stellt Ihnen auf Wunsch viele weitere Dienste zur Verfügung: zum Beispiel das **Charging-Paket** für einfaches Laden, den **ENERGIZING COACH** für Wohlbefinden auf jeder Fahrt, das **Individualisierungs-Paket** für Ihre persönliche Note, Entertainmentdienste oder den **Fahrzeug-Setup-Dienst**, mit dem sich wichtige Daten anzeigen oder praktische Funktionen wie zum Beispiel die Standheizung steuern lassen.

Mehr über Connect Dienste von Mercedes me erfahren.



→ wtkmp.de/mme-4

5 Mercedes me für Geschäftskunden



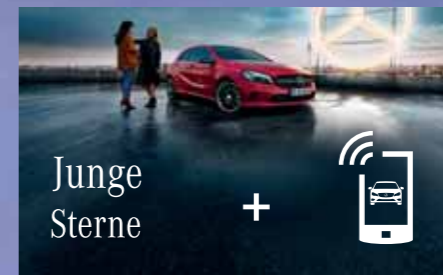
Ab sofort wird Mercedes me für alle Mercedes-Benz Fahrzeuge angeboten und steht damit auch gewerblichen Kunden zur Verfügung. Im Mercedes me Portal können nun neben dem privaten Profil auch Unternehmensprofile angelegt werden. In der Mercedes me App kann der Nutzer ab sofort bequem zwischen seinen privaten und gewerblichen Fahrzeugen wechseln.

Mehr über Mercedes me für Transporter und Geschäftskunden erfahren.



→ wtkmp.de/mme-5

6 Junge Sterne und Mercedes me



Mit dem Kauf eines Jungen Sterns von Mercedes-Benz ist Mercedes me mit an Bord und Ihr Mercedes bereit, wenn Sie es sind. Junge Sterne sind die besten Gebrauchten von Mercedes-Benz.

Junge Sterne bei uns im Autohaus Weitkamp entdecken.



→ wtkmp.de/mme-6

7 Der Mercedes me Adapter



Mit dem Mercedes me Adapter ist die Integration vieler Baureihen ab 2002 in die digitale Welt von Mercedes me auch für noch nicht vernetzte Fahrzeuge möglich. Der Mercedes me Adapter ist ein von der Daimler AG geprüftes und freigegebenes Zubehörteil. Jetzt den Mercedes me Adapter nachrüsten und über Ihr Smartphone mehr Komfort und Fahrspaß erleben.

Prüfen Sie gleich online, ob Ihr Fahrzeug für die Nachrüstung geeignet ist.



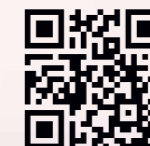
→ wtkmp.de/mme-7

8 Mercedes me on Tour



Begleiten Sie in diesem Video einen Tag lang Lena Meyer-Landruth mit dem EQA 250¹ und Mercedes me.

Video auf YouTube ansehen.



→ wtkmp.de/mme-8

9 Praxisbericht



Die Mercedes me Extrabeilage der »auto, motor und sport« zeigt auf 16 Seiten kurzweilig die wichtigsten Connect-Dienste von Mercedes me sowie deren Nutzen im Alltag verständlich und sehr praxisbezogen auf.

Mercedes me Beilage als PDF [4 MB] herunterladen.



→ wtkmp.de/mme-9

10 Ihr Ansprechpartner



Wenn Sie Fragen zu den Mercedes me Leistungen und zur Anwendung und Installation haben, steht Ihnen unser Mercedes-Benz Produktexperte Dennis Strohmeier persönlich, telefonisch oder per E-Mail gern zur Verfügung.

Dennis Strohmeier
Tel. 05745 9211-66
dennis.strohmeier@weitkamp.de

1] EQA 250 | WLTP: Stromverbrauch kombiniert: 18,9-17,6 kWh/100 km; CO₂-Emissionen kombiniert: 0 g/km. Stromverbrauch wurde auf Grundlage der VO 2017/1151/EU ermittelt.

2] Google Play und das Google Play-Logo sind Marken von Google LLC.

Vorübergehend kann es bei bestimmten Fahrzeugen aufgrund von Lieferengpässen zur temporär eingeschränkten Verfügbarkeit des Kommunikationsmoduls (LTE) kommen. Betroffen sind insbesondere die Mercedes me connect Dienste einschließlich des Notrufsystems (eCall). Fortlaufend aktualisierte Informationen gibt es bei Ihren Verkaufsberatern.

Texte und Bilder teilweise Mercedes-Benz AG.

W Hinter den Kulissen. Heute mit Simon Meyer zu Allendorf - Serviceberater Transporter und Lkw in Stemwede-Levern.

In unserer Reihe »Hinter den Kulissen«
gewähren wir Ihnen einen kleinen Ein-
blick in den Arbeitsalltag einer Mitarbei-
terin oder eines Mitarbeiters.

Anhand eines Kurzprotokolls erfahren
Sie, wie der Tagesablauf strukturiert ist
und welche Aufgaben zu erledigen sind.

In unserer sechsten Folge schauen wir unserem
Serviceberater für Transporter und Lkw Simon
Meyer zu Allendorf aus Stemwede-Levern einen
Tag lang über die Schulter.

Simon Meyer zu Allendorf trat 2013 als Auszubil-
dender zum Kfz-Mechaniker in unser Unterneh-
men ein. Bereits 2017 begann er seine Meister-
schule, die er 2018 mit dem Kfz-Techniker
Meistertitel erfolgreich abgeschlossen hat. Seit
Oktober 2018 ist Simon Meyer zu Allendorf als
Serviceberater in der Nutzfahrzeug-Servicean-
nahme tätig.



7.00 - 8.30 Uhr

+ Arbeitsbeginn + Start Rechner und
Programme + Durchsicht Tagesplanung
+ Prüfung bestellter Ersatzteile + Ein-
teilung Monteure + Entgegennahme
Kundenfahrzeuge + Auftragsstellung +



7.16 Uhr: Durchsicht Tagesplanung und Ein-
teilung der Monteure.



08.13 Uhr: Entgegennahme eines benötigten
Ersatzteils von Teile und Zubehör Spezialist
Vincent Lamburn.

8.30 - 9.30 Uhr

+ Besprechung und Einteilung der Spät-
schicht + Entgegennahme Kunden-
fahrzeuge + Auftragsstellung + Nachbear-
beitung Aufträge + Bearbei-
tung Kundenanfragen +



9:24 Uhr: Kurze Besprechung und Einteilung
der Spätschicht mit Kollege und Servicebe-
rater Patrick Latz.

9.30 - 9.45 Uhr

+ Frühstückspause +

9.45 - 12.00 Uhr

+ Einholung Reparaturfreigaben von
Kunden + Entgegennahme Kundenfahr-
zeuge + Auftragsstellung + Nachbear-
beitung Aufträge + Bearbeitung Kunden-
anfragen + Telefonate mit Kunden
und Terminabsprachen + Prüfung
Ausgangsrechnungen + Unterstützung
der Monteure bei Diagnosearbeiten +



10.14 Uhr: Telefonische Terminabsprache mit
einem Kunden.



11.21 Uhr: Begutachtung eines Unterbodens
gemeinsam mit Kfz-Mechatroniker Nico Weber.

12.00 - 12.45 Uhr

+ Mittagspause +

12.45 - 15.00 Uhr

+ Einholung Reparaturfreigaben von
Kunden + Fahrzeugrückgabe an den
Kunden und Erklärung der durchgeführ-
ten Arbeiten anhand des Auftrages +
Unterstützung der Auszubildenden bei
der praktischen Arbeit im Werkstattbe-
trieb +



13.59 Uhr: Erklärung der Handhabung eines
Sonderwerkzeuges für die Montage einer
Achsmutter, mit unserem Auszubildenden
Muhammed A. Yedekci.

15.00 - 15.45 Uhr

+ Probefahrten und Endkontrollen
durchführen + Rückgabe von reparier-
ten und fertiggestellten Fahrzeugen +



15.22 Uhr: Endkontrolle bei einem Actros
durchführen.

15.45 - 16.00 Uhr

+ Übergabe an die Spätschicht + Rech-
ner herunterfahren + Feierabend +



16.09 Uhr: Feierabend. Tschüss Simon, bis
morgen.

Der neue EQB. Kantig. Charakterstark. Elektrisch.

Ob große Kleinfamilie oder kleine Großfamilie: Als Siebensitzer bietet der neue EQB Platz für viele Familienkonstellationen und unterschiedlichste Transportbedürfnisse. Damit hat er eine Ausnahmestellung nicht nur im Kompaktsegment, sondern ganz besonders unter den Elektroautos.

Der neue EQB verbindet Mercedes-EQ typische Designelemente mit einer kantigen und charakterstarken Ausdrucksweise. Mit bis zu sieben Sitzen, großzügigem Laderaum und MBUX Multimediasystem erleben Sie elektrisches Fahren auf eine völlig neue Art und Weise.

EQB 300 4MATIC | WLTP: Stromverbrauch kombiniert: 19,4-18,1 kWh/100 km; CO₂-Emissionen kombiniert: 0 g/km.
EQB 350 4MATIC | WLTP: Stromverbrauch kombiniert: 19,4-18,1 kWh/100 km; CO₂-Emissionen kombiniert: 0 g/km.¹

1] Stromverbrauch und Reichweite wurden auf der Grundlage der VO 692/2008/EG ermittelt. Der Stromverbrauch ist abhängig von der Fahrzeugkonfiguration. Die als praxisnahe Reichweite bezeichneten Werte beziehen sich auf die von Ihnen getroffenen externen Faktoren und stellen eine Schätzung zu möglichen Reichweiten bei einer beispielhaften Fahrzeugkonfiguration und beispielhafter Nutzung von Nebenverbrauchern wie beispielsweise Sitzheizung und Fahrassistenzsystemen dar. Außerdem hängt sie von dem Streckenprofil und Ihrer individuellen Fahrweise ab.

Der neue EQB von Mercedes-Benz.



→ wtkamp.de/eqb



Zeigt klare Kante.



Design, das auf den ersten Blick überzeugt: Mit charakteristischen EQ-Elementen an Front und Heck zeigt sich der EQB eindeutig als Mitglied der Mercedes-EQ Familie. Außen prägen der Black-Panel-Grill mit integriertem Mercedes Stern sowie das Leuchtenband und die dynamisch gezeichneten LED-Scheinwerfer das markante Gesicht des EQB.

Typische SUV-Elemente wie Radlaufverkleidungen oder die geständerte Dachreling unterstreichen zusätzlich den starken Charakter.

Charakteristisch ist auch das Heckdesign. Das LED-Leuchtenband zwischen den Heckleuchten nimmt das emotionale Erkennungsmerkmal der Front auf und zieht sich auf diese Weise wie ein roter Faden durch das Exterieur hindurch und sorgt für eine horizontale Breitenwirkung.

Sicher unterwegs.



Der EQB verfügt über intelligente Fahrassistenzsysteme mit kooperativer Unterstützung des Fahrers. Serienmäßig an Bord sind der Aktive Spurhalte-Assistent sowie der Aktive Brems-Assistent. Letzterer hat in vielen kritischen Situationen die Fähigkeit, mit einer autonomen Bremsung eine Kollision zu verhindern oder ihre Schwere zu vermindern. Auch stehende Fahrzeuge und querende Fußgänger kann das System bei stadttypischen Geschwindigkeiten erkennen und die Bremsung einleiten.

Selbstverständlich musste der EQB das gewohnt umfangreiche Crashtestprogramm der Marke absolvieren. Darüber hinaus gelten für die Batterie und für alle Bauteile, die Strom führen, strenge Sicherheitsvorgaben.

Intelligenter Assistent an Bord.



MBUX ist die Schaltzentrale in Ihrem EQB, das intelligente Multimediasystem ist das intuitiv bedienbare Herzstück in Ihrem EQB. Alles was Sie brauchen, um es zu bedienen: Ihre Intuition. Erleben Sie im EQB die einmalige Konnektivität zwischen Ihnen, Ihrem Smartphone und Ihrem Fahrzeug.

Mit den Mercedes me connect Diensten und den passenden Mercedes me Apps erleben Sie das Plus an Komfort, Sicherheit, Fahrspaß und digitaler Unterstützung, weil Ihnen damit wichtige Informationen und praktische Funktionen für Ihren Mercedes im Fahrzeug und in Ihrem Smartphone zur Verfügung stehen.

Platz für große Abenteuer.



Das Sitzplatzangebot und das Ladevolumen des neuen EQB sind ebenso variabel, wie Ihr Leben abwechslungsreich. Nutzen Sie die Flexibilität ganz nach Bedarf: Je nachdem, ob Sie weitere Fahrgäste oder großes Gepäck mitnehmen möchten – der EQB ist für Großes gemacht.

Die klappbare dritte Sitzreihe bietet Platz für bis zu zwei weitere Personen mit einer Körpergröße von maximal 1,65 Metern. Wird die dritte Sitzreihe komplett eingeklappt, entsteht eine fast ebene Fläche. Das serienmäßige Laderaum-Paket bietet vielfältige Verstaumöglichkeiten, unter anderem erleichtern Netze und ein Spannband in den Seitenverkleidungen die Befestigung von Ladegut.

Effizienter Fahrspaß.



Der EQB verfügt über eine praxisnahe Reichweite von ca. 350 km (423 km nach WLTP).¹ Zum mühelosen Umgang mit dem EQB im Alltag trägt die serienmäßige Navigation mit Electric Intelligence bei. Sie kalkuliert den schnellsten Weg ans Ziel und berücksichtigt dabei maximale Ladeleistung und Dauer möglicher Ladestopps.

So hat der Fahrer die Routenplanung jederzeit unter Kontrolle. Auf Basis permanenter Reichweiten-Simulationen werden dabei nötige Ladestopps ebenso berücksichtigt wie zahlreiche weitere Faktoren wie etwa die Topografie und das Wetter.

Jetzt informieren.



Informieren Sie sich jetzt über den neuen EQB von Mercedes-Benz. Unser Mercedes-Benz Verkaufsteam in Stemwede-Levern mit (v.l.n.r.) Teamleiter Stefan Lusmüller und den Verkaufsberatern Niels Brzezina, Roy Fiedler und Orhan Turan steht Ihnen bei allen Fragen rund um technische Features, Ausstattungsvarianten und Finanzierungs- und Leasingangeboten jederzeit mit Rat und Tat zur Seite.

Sie erreichen unser Verkaufsteam per E-Mail an verkauf@weitkamp.de oder unter Tel. 05745 9211-28. Wir freuen uns auf Ihren Anruf und Ihren Besuch bei uns im Autohaus.

Bilder und Texte: Mercedes-Benz AG.

W Auf den Dächern von Weitkamp.

Die Energiewende nimmt in Deutschland seit der Übernahme der Regierungsverantwortung durch die Ampelkoalition sichtlich Fahrt auf. Bereits seit 15 Jahren beschäftigen wir uns als Autohaus Weitkamp schon mit dem Thema, wie der Energieverbrauch im Unternehmen gesenkt und Energie – wenn möglich – auch klimaneutral bezogen oder im Idealfall auch selber erzeugt werden kann.

Stetige Entwicklung.

Die erste Photovoltaikanlage wurde 2006 auf dem Dach des Ausstellungsraumes in Betrieb genommen, im Jahr 2011 folgte die Anschaffung zweier umweltfreundlicher Blockheizkraftwerke. Diese stellen fortan in den Wintermonaten am Mercedes-Benz Standort Stemwede neben dem Strombedarf mit Hilfe der Abwärme einen Großteil der Warmwasserversorgung und damit auch die Beheizung der Innenräume sicher. Betrieben werden beide Blockheizkraftwerke durch Erdgas, das über einen speziellen Kontrakt CO₂-neutral bezogen wird.

Gleichzeitig wurde in der Pkw-Werkstatt die Heizungsanlage erneuert und die herkömmlichen Heizkörper gegen Deckenstrahlplatten getauscht. Neben der höheren Heizeffizienz sorgen die Deckenstrahlplatten für ein angenehmes Raumklima und eine verbesserte Akustik.

Ein weiterer Baustein zur Senkung des Energiebedarfes ist die fortwährende Anschaffung neuer energieeffizienterer Maschinen wie zum Beispiel unserer Autowaschanlagen sowie Rädermontage- und Auswuchtmaschinen. Mit der kompletten Umstellung der Beleuchtung ab 2019 auf LED-Technik konnte eine Stromeinsparung von mindestens 70 Prozent erzielt werden.

Einen weiteren Schritt hin zur CO₂-Neutralität brachte die Inbetriebnahme zweier Photovoltaikanlagen auf den Dächern der Pkw- und der Nutzfahrzeugwerkstatt sowie die Installation einer Photovoltaikanlage auf dem Gebäude der Freien Werkstatt Auto Service Levern. Die Anlagen sind so dimensioniert, dass sie in den Sommermonaten bis zu 100 Prozent des eigenen Stromverbrauches abdecken. Überschüssige Energie wird in das öffentliche Stromnetz eingespeist und steht damit der Allgemeinheit zur Verfügung.

Weiterer Ausbau bereits in Planung.

Noch in diesem Frühjahr werden die zehn Jahre alten Blockheizkraftwerke durch moderne energieeffizientere Anlagen ausgetauscht. Zudem erhält der Standort im Lübbecke-Industriegebiet ebenfalls eine Photovoltaikanlage, die den Tagesbedarf an Strom in den Sommermonaten vollumfänglich decken wird. Vor kurzem wurde außerdem die Investition am Standort Auto Service Levern in zwei Schnellladesäulen für Elektrofahrzeuge beauftragt. Dieser Typ Ladesäule ermöglicht eine sehr schnelle Aufladung von Hochvoltbatterien moderner E-Autos. Geplant ist auch diese Ladesäulen klimaneutral über weitere Photovoltaikanlagen mit Strom zu versorgen.

Wachsende Bedeutung.

Durch die politisch gewollte Verteuerung CO₂-emittierender Energiequellen und den erheblichen Anstieg des Stromverbrauches durch den wachsenden Anteil elektrisch betriebener Fahrzeuge hat die klimaneutrale Produktion von Strom für uns als automobilen Dienstleister sowohl wirtschaftlich wie auch aus Umweltgesichtspunkten eine herausragende Bedeutung.

Forscher der AG Energiebilanzen e.V. 2019 gehen gemäß einer Studie von einer Verachtfachung des Strombedarfs des Jahres 2019 bis zum Jahr 2045 aus. Wir als Autohaus Weitkamp stellen uns seit Jahren diesen Herausforderungen und sehen uns gut gerüstet, dieser wachsenden Bedeutung auch zukünftig gerecht zu werden und damit einen wichtigen Beitrag für unsere Umwelt und die Zukunft unseres Unternehmens zu leisten.



1

1 Blick auf die Photovoltaikanlagen auf den Dächern der Ausstellungshalle und der Nutzfahrzeugwerkstatt an der Schröttinghauser Straße. Die drei 2006 und 2020 installierten Anlagen im Mercedes-Benz Betrieb an der Schröttinghauser Straße erzeugen im Jahr circa 190.000 kWh Strom, der reicht, um ungefähr 45 Einfamilienhäuser jährlich mit Strom zu versorgen.



2

2 Heizungsraum Schröttinghauser Str. 24 mit einem der im Februar 2012 in Betrieb genommenen Blockheizkraftwerke. Gegenüber den vorher verwendeten Heizwertthermen konnte mit Hilfe der beiden Blockheizkraftwerke seitdem jährlich über 95.000 kg CO₂ eingespart werden.



3

3 Der Energieexperte des Unternehmens und Seniorchef Horst Weitkamp vor der Steuerungsanlage eines der beiden Blockheizkraftwerke.



4

4 Wechselrichter der Photovoltaikanlagen. Der Wechselrichter ist die elementare Verbindung zwischen den Solarmodulen und dem Stromnetz. Er wandelt den Gleichstrom der Solarzellen in netzkompatiblen Wechselstrom um.



5

5 Skizze des geplanten Schnellladeparkes auf dem Gelände von Auto Service Levern an der Levernstraße. Hier werden mit finanzieller Unterstützung des Bundesministeriums für Verkehr und digitale Infrastruktur in diesem Jahr 2 x 22 kW Wechselstromlader (DC) sowie 1 x 150 kW (bzw. 2 x 75 kW) Gleichstromlader (AC) installiert. Diese ermöglichen eine extrem schnelle Aufladung. Die Inbetriebnahme ist für Herbst 2022 geplant.

W Der neue Mercedes-Benz EQC - gecheckt von Jens Strebe.

Wir haben mit unserem langjährigen Kunden Jens Strebe, 53, leitender Angestellter aus Bad Essen, über seine Erfahrungen mit seinem neuen EQC 400 4MATIC¹ gesprochen.

Herr Strebe, warum haben Sie sich beim Fahrzeugkauf für den EQC entschieden?

Letztendlich haben zwei Gründe den Ausschlag für den Kauf des EQC gegeben. Bei der Entscheidung der Neuanschaffung war klar, dass es ein Elektrofahrzeug sein soll. Zum einen wollte ich ein innovatives und umweltfreundliches Fahrzeug fahren und zum anderen sprachen - da das Fahrzeug ein Firmenwagen ist - beachtliche steuerliche Vorteile für den Kauf eines Elektrofahrzeuges. Für den EQC habe ich

mich als Mercedes-Fan entschieden, da es das erste verfügbare vollelektrische Modell von Mercedes-Benz war.

Wie nutzen Sie Ihren EQC hauptsächlich und wie und wo laden Sie ihn? Haben Sie für sich Nachteile im Alltag durch den Elektroantrieb festgestellt?

Ich nutze den EQC hauptsächlich für die Fahrten zur Arbeit nach Osnabrück - ein Weg beträgt 26 Kilometer - und für Dienstfahrten bis zu einer Strecke von 200 Kilometern. Überwiegend wird der EQC an der firmeneigenen Ladesäule mit umweltfreundlichem PV-Strom während der Arbeitszeit geladen. Das Aufladen geht leicht von der Hand. Gelegentlich lade ich ihn auch nachts zuhause über eine Wallbox, sehr selten an öffentlichen Ladestationen. Für mein persönliches Fahrprofil und die mir zur Verfügung stehende Ladeinfrastruktur bin ich genauso flexibel wie mit einem herkömmlichen Verbrennungsantrieb.

Wie beurteilen Sie die Fahrleistungen und den Komfort des EQC?

Der Umstieg mit dem EQC auf ein vollelektrisches Fahrzeug war für mich nochmals ein Schritt nach vorne in puncto Fahrkomfort, insbesondere das geräuscharme Fahren empfinde ich als großes Plus und trägt zu einem noch entspannteren Fahren bei.

Der Komfort des EQC ist in vieler Hinsicht klasse, sehr bequeme Vordersitze mit elektrischer Sitzneigungseinstellung. Mir als große Person gefällt auch das geräumige Platzangebot für Fahrer und Beifahrer.

Die Fahrleistungen des EQC überzeugen mich, die kraftvolle und schnelle Beschleunigung bringt richtig viel Fahrspaß. Auf der anderen Seite besticht der EQC auch durch ein sehr angenehmes Fahrverhalten und eine hohe Laufruhe bei Überland- und Autobahnfahrten. Die umfangreichen Assistenzsysteme an Bord wie zum Beispiel der Abstands- und Kollisionswarner tragen ihren Teil zu einem angenehmen und sicheren Fahren bei.

Welche Konnektivitätsdienste nutzen Sie im Alltag?

Gut gefallen mir die Fernbedienungsfunktionen via Smartphone: Fahrzeug ent- oder verriegeln, Fenster schließen oder die Vorklimatisierung des Fahrzeuges inklusive Steuerung über einen Timer. Auch die Features der Fahrzeugfernüberwachung, ob das Fahrzeug zum Beispiel ordnungsgemäß verschlossen ist, nutze ich regelmäßig. Beide Anwendungen funktionieren sehr zuverlässig.

Herr Strebe, vielen Dank, dass Sie uns diese interessanten Einblicke gewährt haben.

PLUS UND MINUS

Der EQC Jens Strebe Schnellcheck

- + Sehr komfortable Ausstattung mit hohem Sitzkomfort.
- + Umfangreiches Angebot an serienmäßigen Assistenzsystemen.
- + Faszinierende Beschleunigungswerte für viel Fahrspaß.
- + Tolle Optik mit dem optionalen AMG Line Paket.
- + Exzellente MULTIBEAM-LED-Scheinwerfer mit Kurven- und Abbiegelicht.
- + Vorklimatisierung für optimale Bedingungen bei Fahrtantritt.
- + Widescreen-Cockpit mit Touchscreen und Sprachsteuerung.
- Niedrige Ladeleistung der Batterie von nur 7 kW, dadurch lange Ladezeiten. (Anm.: der EQC wird zukünftig mit einem Onboard-Lader mit 11 kW ausgeliefert.)
- Teure Versicherungseinstufung.
- Volle Smartphone-Integration (z. B. Apple CarPlay) nur via Kabel möglich.

FAHRZEUGDATEN

Reichweite: 373-437 km.²

Beschleunigung: 5,1 Sekunden von 0 auf 100 km/h.

Höchstgeschwindigkeit: 180 km/h (abgeriegelt).

Leistung: Bis zu 300 kW (408 PS).

1) Verbrauch & Emissionen: EQC 400 4MATIC: Stromverbrauch in kWh/100 km (kombiniert): 21,9-19,4; CO₂-Emissionen in g/km (kombiniert): 0. Der Stromverbrauch wurde auf der Grundlage der VO 692/2008/EG ermittelt. Der Stromverbrauch ist abhängig von der Fahrzeugkonfiguration.

2) Die Reichweite wurde auf der Grundlage der VO 692/2008/EG ermittelt. Die Reichweite ist abhängig von der Fahrzeugkonfiguration. Die tatsächliche Reichweite ist zudem abhängig von der individuellen Fahrweise, Straßen- und Verkehrsbedingungen, Außentemperatur, Nutzung von Klimaanlage/Heizung etc. und kann ggf. abweichen.



Jan Christoph Weitkamp (links) und Jens Strebe mit dem neuen EQC.



1 Durch die Kombination des komfortabel abgestimmten adaptiven Fahrwerks, des geräuschten elektrischen Antriebs und der Multikonturensitze entsteht im EQC ein einzigartig entspanntes Fahrerlebnis.

2 Die adaptiven MULTIBEAM LED Scheinwerfer reagieren mit einzeln steuerbaren LEDs auf die Verkehrssituation und sorgen so immer für eine perfekte Sicht.

3 Dank der großen Hochvolt-Batterie sind Reichweiten von bis zu 373-437 km nach WLTP² möglich.

4 Tolle Optik mit den 19-Zoll-Leichtmetallrädern im 5-Speichen-Design, schwarz lackiert und glanzgedreht.

5 Mit Mercedes me wird das Smartphone zum erweiterten Steuergerät für den EQC.

6 Das Widescreen-Cockpit bietet eine einmalig moderne und hochwertige Anmutung. Die Inhalte sind zudem sowohl per Touch-Bedienung als auch per Sprache intuitiv bedienbar.

Bilder und Texte teilweise Mercedes-Benz AG.

W Nachgefragt bei Stefan Lusmüller.



STEFAN LUSMÜLLER: Teamleiter Verkauf Mercedes-Benz in Stewede-Levern.

anhaltenden Lieferengpässen. Herr Lusmüller, wie wirkt sich das auf Ihr Geschäft aus und wie beurteilen Sie die momentane Situation?

Leider sind auch viele Mercedes-Benz Modelle von den Lieferengpässen bei den Halbleiterelementen betroffen. Dies bedeutet, dass es bei Neufahrzeugen zum Teil zu erheblichen Lieferverzögerungen kommt und bestimmte Fahrzeugausstattungen derzeit gar nicht mehr angeboten bzw. geliefert werden können.

Auch wenn dieser Zustand nicht in unserer Verantwortung liegt, möchten wir uns bei allen betroffenen Kundinnen und Kunden für die entstandenen Unannehmlichkeiten entschuldigen und hoffen auf Ihr Verständnis.

Meine Kollegen aus dem Verkauf und ich sind täglich bemüht, für unsere Kundinnen und Kunden zufriedenstellende Lösungen zu finden und das gelingt uns in sehr vielen Fällen auch.

Ich gehe davon aus, dass schon ab dem 2. Quartal 2022 mit einem Abbau der Engpässe zu rechnen ist. Europäische Autobauer sind dabei, den in den vergangenen Jahren entstandenen Abhängigkeiten von insbesondere asiatischen Chipherstellern durch einen Aufbau eigener Produktionskapazitäten entgegenzuwirken.

Halbleiter sind elementare Bestandteile von Mikrochips, die in vielen Navigationsgeräten, Assistenzsystemen und Elektronikkomponenten in modernen Fahrzeugen verbaut sind. Der momentane Mangel an Halbleiterelementen führt in vielen Bereichen der Industrie, insbesondere auch im Automobilsektor zu

W Auto Service Levern - Ihr kompetenter Partner in Sachen Fahrzeugpflege.

Neben den umfangreichen Services im Bereich Fahrzeugaufbereitung und unserer Portalwaschanlage ergänzen seit kurzem zwei Selbstwaschplätze das Fahrzeugpflegeprogramm von Auto Service Levern.

Die neue hochmoderne Portalwaschanlage bietet eine besonders schonende Wäsche ohne Abriebspuren am Fahrzeuglack. Die pneumatisch gesteuerte Schrägstellung der Seitenbürsten, die Radwaschanlage mit 21 Zoll Radwaschtellern und eine Felgenreinigung mit 70 Bar Hochdruckschaum

gewährleisten eine optimale Reinigung Ihres Fahrzeuges. Eine Übersicht über die verschiedenen Waschprogramme erhalten Sie online unter www.auto-service-levern.de.

Die zwei Selbstwaschplätze sind mit hocheffizienten Hochdruckreinigern ausgestattet und ermöglichen über verschiedene Modi eine gründliche Reinigung Ihres Fahrzeuges. Zudem stehen zwei Staubsaugerplätze zur Verfügung.



FÜR EINE INDIVIDUELLE FAHRZEUGPFLEGE: Moderne Selbstwaschplätze.

Frischer Service. Alle Marken.



**MÜHLEN
BISTRO
Levern**

Täglich frische Brötchen - auch sonntags.

Tankstelle · Shop · Bistro

Montag - Freitag: 5.30 - 19.00 Uhr

Samstag: 7.00 - 19.00 Uhr

Sonntag: 8.00 - 19.00 Uhr

Waschanlage · Selbstwaschplätze

Montag - Freitag: 7.00 - 19.00 Uhr

Samstag: 7.00 - 19.00 Uhr

Freie Werkstatt Fahrzeugaufbereitung Gebrauchtwagen

Montag - Freitag: 8.00 - 17.00 Uhr

Samstag: 9.00 - 12.00 Uhr

Leverner Str. 6
32351 Stewede-Levern
Tel. 05745 2121
www.auto-service-levern.de

[f](#) [i](#) /AutoServiceLevern

Der neue Suzuki S-Cross.



Ausdrucksstarker SUV mit robuster Optik und starker Präsenz.

Das Außendesign des neuen S-Cross kombiniert SUV-typische Robustheit mit einer starken Präsenz. Der große, in schwarz gehaltene und von LED-Scheinwerfern flankierte Kühlergrill, eckige Radkästen sowie silberne Applikationen an Front und Heck prägen das kraftvolle und moderne Erscheinungsbild.

Innen sorgt die neu gestaltete Armaturentafel mit höher positioniertem Bildschirm für hohen Bedienkomfort in angenehmem Ambiente. Die große Frontscheibe und das Panorama-Glasdach (Serie für Comfort+), das sich über beide Sitzreihen erstreckt, tragen zum großzügigen Raumgefühl bei. Fünf Erwachsene finden bequem Platz, den Sitzkomfort im Fond steigern neigungsverstellbare Rückenlehnen.

Der neue S-Cross ist mit einem Paket neuer Fahrerassistenz- und Sicherheitssysteme serienmäßig ausgestattet, die mit Hilfe von

Kameras und Sensoren den Fahrer unterstützen und die Unfallgefahr verringern, z. B. die Dual-Sensor gestützte aktive Bremsunterstützung (DSBS), der adaptive Tempomat mit Stopp & Go Funktion und das Spurhaltewarnsystem mit Lenkeingriff.

Der neue Suzuki S-Cross ist in den beiden hochwertigen Ausstattungslinien Comfort und Comfort+ erhältlich. Schon die Ausstattungslinie Comfort bietet eine reichhaltige Serienausstattung: Unter anderem sind die neue Generation des Audiosystems mit Sieben-Zoll-Display, eine Zweizonen-Klimaautomatik, ein Tempomat mit Geschwindigkeitsbegrenzer, ein Licht- und Regensensor, eine Sitzheizung vorne, eine Rückfahrkamera sowie das schlüssellose Keyless-Start-Zugangssystem an Bord.

Kraftstoffverbrauch Suzuki S-Cross 1.4 BOOSTERJET HYBRID Comfort (95 KW | 129 PS | 6-Gang-Schaltgetriebe | Hubraum 1.373 ccm | Kraftstoffart Benzin): innerstädtisch (langsam) 6,0 l/100 km, Stadtrand (mittel) 4,7 l/100 km, Landstraße (schnell) 4,7 l/100 km, Autobahn (sehr schnell) 6,0 l/100 km, Kraftstoffverbrauch kombiniert 5,3 l/100 km; CO₂-Emissionen kombiniert 120 g/km.

**Erleben Sie den neuen Suzuki S-Cross
Bei den Suzuki YEAH DAYS
Am 19.3. von 9.00 - 14.00 Uhr
Autohaus Weitkamp in Lübbecke**



Bilder und Texte: Suzuki Deutschland.

Im Porträt.

Heute mit Simon Hohmeier.



Position:
IT-Systemadministrator für die gesamte Weitkamp-Gruppe.

30 Jahre alt. Verheiratet. Im Betrieb seit 2019.

Wohnort:
Stemwede-Dielingen.

Ich bin Fan von ...
Punk, Rock und Musik der 1970er bis 1990er Jahre.

Meine Freizeit verbringe ich am liebsten ...
auf Festivals und Live-Konzerten oder in der Natur mit meiner Frau und meinen Hunden.

Ich würde gern einmal Abendessen gehen mit ...
Farin Urlaub (Sänger und Gitarrist der Rockband »Die Ärzte«).

Mein Traumauto ist ein ...
Subaru WRX STi.

Mein Lieblingsfilm ist ...
Pulp Fiction.

Meine Liebingsschauspieler sind ...
Joaquin Phoenix, Leonardo DiCaprio und Gary Oldman.

Auf eine einsame Insel nehme ich mit ...
einen Volleyball von Wilson.

Weitkamp-Splitter.

2021 | Neun Jubilare feierten rundes Firmenjubiläum.

Der Erfolg unseres Unternehmens in seiner über siebenjährigen Geschichte war und ist immer eng verbunden mit dem Engagement und den Leistungen unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. 2021 feierten neun von ihnen ein rundes Firmenjubiläum.

Angeführt wird die Liste mit 45 Jahren Betriebszugehörigkeit von Mercedes-Benz Pkw Serviceberater Wolfgang Rothardt. Am 01.08.1976 begann er seine Lehre zum Kfz-Mechaniker in unserem Hause. 1987 legte er seine Meisterprüfung an der Meisterschule für das Kraftfahrzeuggewerbe in Bielefeld ab. In den folgenden Jahren arbeitete er zunächst als Kfz-Mechaniker mit Meisterprüfung, später dann als Kfz-Mechaniker Meister. Seit 2004 ist er in seiner jetzigen Funktion als Serviceberater Mercedes-Benz Pkw tätig. Sein besonderes Feeling im Umgang mit unseren Kundinnen und Kunden machen den ausgewiesenen Reifen- und Räderspezialisten Wolfgang Rothardt zu einem unverzichtbaren Teil unserer Servicemannschaft. Er hat in den letzten 45 Jahren großen Anteil an der Entwicklung unseres Unternehmens gehabt.



SEIT 1976 AN BORD: Mercedes-Benz Pkw Serviceberater Wolfgang Rothardt.

Auf 35 Jahre Betriebszugehörigkeit blickt Thorsten Draeger zurück. Nach Abschluss der Fachoberschulreife begann Thorsten Draeger

1986 seine Ausbildung zum Kfz-Mechaniker in unserem Haus. Seit 1989 ist er als Kfz-Mechatroniker mit den Schwerpunkten Karosserieeinstandsetzung und Schweißtechniken in der Pkw-Werkstatt tätig.

Reinhold Strübe begann seine Karriere vor 30 Jahren im Autohaus Weitkamp 1991 als Kfz-Mechaniker. 1992 legte er nach dreijähriger Vorbereitungszeit seine Prüfung zum Kfz-Mechaniker Meister ab. Nach Stationen als Werkstattleiter und Serviceberater ist Reinhold Strübe heute als stellvertretender Werkstattleiter und als Verantwortlicher für die Garantie- und Kulanzabwicklung im Pkw-Servicebereich tätig.



ZUSAMMEN 65 JAHRE IM AUTOHAUS WEITKAMP: Kfz-Mechaniker Pkw Thorsten Draeger (links) und der stellvertretende Werkstattleiter Reinhold Strübe.

20 Jahre an Bord sind unser Ausbildungsmeister Jochen Hegerfeld und Serviceberater Reiner Wehrmann (Auto Service Levern). Seit 15 Jahren hält unser Teamleiter Teile Aytac Sayin, der seine Ausbildung zur Fachkraft für Lagerlogistik bei uns absolviert hat, unserem Unternehmen die Treue.

Zehn Jahre Betriebszugehörigkeit feierten zudem Silke Niemeyer (Serviceassistentin in Stemwede-Levern), Jan-Moritz Beeke (Werkstattleiter in Lübbecke) und Sergej Lipkart (Diagnostetechniker in Lübbecke).

Allen Jubilaren gratulieren wir recht herzlich und sagen Danke für die langjährige Zusammenarbeit und Verbundenheit mit unserem Unternehmen.

Impressum.

Herausgeber (V.i.S.d.P):
Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG
Schröttinghauser Str. 23-24 ·
32351 Stemwede-Levern
Tel. 05745 9211-0 ·
service@weitkamp.de

Sofern Sie das Weitkamp Service-Magazin Autoerlebnis und weitere werbliche Kontaktaufnahmen per Post nicht mehr wünschen, können Sie mit einer kurzen Nachricht an datenschutz@weitkamp.de oder die Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG, Schröttinghauser Str. 23-24, 32351 Stemwede-Levern der Verwendung widersprechen. Weitere Informationen zum Datenschutz, den Verantwortlichen und der Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten erhalten Sie ebenfalls unter diesen Kontaktdaten oder unter www.weitkamp.de/datenschutz.

Preise, soweit nicht anders angegeben inkl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Druckfehler, Irrtümer und Änderungen vorbehalten. Alle Angaben ohne Gewähr.

Nachdruck - auch auszugsweise - nur mit schriftlicher Genehmigung.

www.marketinghaltig.de

Willkommen bei den Unternehmen der Weitkamp-Gruppe.



Junge Sterne



Junge Sterne
Transporter



Autohaus Weitkamp GmbH & Co. KG
Autorisierter Mercedes-Benz Verkauf und Service
Schröttinghauser Straße 23-24
32351 Stemwede-Levern
Tel. 05745 9211-0
Fax 05745 9211-20
service@weitkamp.de



jung@smart



Autohaus Weitkamp GmbH
Autorisierter Suzuki und smart Partner
Vergölst Partnerbetrieb
Am Dornbusch 2
32312 Lübbecke
Tel. 05741 2346-0 · Fax 05741 2346-29
luebbecke@weitkamp.de · vergoelst@weitkamp.de



CLASSIC



Auto Service GmbH | Auto Service Levern
Tankstelle · Shop · Bistro · Freie Werkstatt
Fahrzeugaufbereitung · Gebrauchtwagen
Leverner Str. 6
32351 Stemwede-Levern
Tel. 05745 2121 · Fax 05745 1322
info@auto-service-levern.de

jcw
Autovermietung

JCW Autovermietung GmbH
Autovermietung
Schröttinghauser Straße 23
32351 Stemwede-Levern
Tel. 05745 9211-25
Fax 05745 9211-76
jcw-autovermietung@weitkamp.de

www.weitkamp.de

/Autohaus.Weitkamp